

# THẺ GIỚI THẺ

Bản tin điện tử nội bộ của MK Group

**MK Group và Entrust tổ chức Hội thảo “Trải nghiệm liên mạch giữa phát hành thẻ vật lý và thẻ số hóa”**

**Sự kết nối giữa Thẻ vật lý (Physical Card) và Thẻ số hóa (Digital Card)**

**Juniper Research: Tổng giá trị thanh toán thẻ không tiếp xúc sẽ đạt 10 nghìn tỷ USD vào năm 2027 trên toàn cầu**

**Apple Pay chiếm 48% thị phần ví di động toàn cầu**

**ĐA DẠNG HÓA TÙY CHỌN THANH TOÁN**

**Số 143 – Tháng 09/2022**

Toàn bộ thông tin hình ảnh trong Bản tin này được sưu tầm từ các nguồn tin khác nhau và chỉ sử dụng cho mục đích chia sẻ - tham khảo kiến thức.



# MK Group và Entrust tổ chức Hội thảo “Trải nghiệm liền mạch giữa phát hành thẻ vật lý và thẻ số hóa”

Hội thảo “Trải nghiệm liền mạch giữa phát hành thẻ vật lý và thẻ số hóa - Nâng cao lợi thế của Ngân hàng số” (Seamless Physical and Digital Instant Card Issuance - Increase the advantage of Digital banking), do MK Group và Đối tác Entrust (Mỹ) đồng tổ chức, đã diễn ra thành công trong 2 ngày 7/9 tại Hilton Hanoi Opera và 9/9 tại Rex Saigon Hotel. Hội thảo được tổ chức trong bối cảnh ngành ngân hàng Việt Nam nói riêng và các ngân hàng trên thế giới nói chung đã và đang tiến những bước mạnh mẽ trong công cuộc chuyển đổi số.

Tại Hội thảo, cùng với vị khách mời đặc biệt của chương trình: bà Winnie Wong – Giám đốc quốc gia của MasterCard tại Việt Nam, Cambodia và Lào, các chuyên gia cấp cao của MasterCard, MK Group và Entrust đã thảo luận về xu hướng trải nghiệm mới trong lĩnh vực ngân hàng, trải nghiệm liền mạch giữa phát hành thẻ ngay lập tức và số hóa thẻ cho ngân hàng số, phát hành thẻ số hóa ngay lập tức với các loại ví điện tử như Apple Pay, Google Pay. Giải pháp Thẻ số hóa (Digital Card Solution) của Entrust đã tham gia chương trình Mastercard Engage với tư cách là Digital First - Đối tác số tiên phong của MasterCard - nhằm đẩy nhanh quá trình chuyển sang ví điện tử. Thông qua nền tảng của Mastercard Engage, hơn 100 đối tác đã giúp khách hàng kích hoạt hơn 250 triệu thẻ với dịch vụ thẻ số hóa Mastercard một cách nhanh chóng và dễ dàng. Giải pháp Digital Card của Entrust cho phép khách hàng thực hiện eKYC (xác thực tài khoản điện tử), chuyển thẻ vào ví điện tử và quản lý, bảo vệ thông tin thẻ/tài khoản của khách hàng.

Lợi thế trên thể hiện qua thực tế các ngân hàng Việt Nam chuyển mình mạnh mẽ từ việc cung cấp các sản phẩm - dịch vụ truyền thống tại chi nhánh sang cung cấp đa dạng các sản phẩm dịch vụ trên nền tảng số hóa và ưu tiên những dự án/giải pháp số hóa. Các ngân hàng đang tích cực ứng dụng nhiều giải pháp công nghệ nhằm số hóa và đơn giản hóa quy trình phục vụ khách hàng, đồng thời đảm bảo nâng cao trải nghiệm người dùng. Các chuyên gia cũng trực tiếp chia sẻ và trao đổi với các Khách hàng - Đối tác của MK Group về nhiều vấn đề liên quan tới tương lai của ngành công nghiệp thanh toán thế giới, xu hướng trải nghiệm người dùng liền mạch cho cả người dùng cuối và các tổ chức tài chính ngân hàng... Đặc biệt, những khách mời đến dự Hội thảo đã rất quan tâm tới các giải pháp eID, DCS, IFI và eKYC khách hàng trong hành trình trải nghiệm số, cũng như đề nghị tổ chức thêm những buổi họp giới thiệu về giải pháp và cách thức kết nối kỹ thuật.



Với xu hướng lấy khách hàng làm trung tâm, MK Group đã không ngừng nghiên cứu phát triển và cải tiến để mang tới một Hệ sinh thái toàn diện cho ngân hàng số từ khâu đăng ký mở tài khoản bằng CCCD gắn chip, khâu phát hành thẻ hóa thẻ vật lý và thẻ số hóa, phương thức xác thực bảo mật giao dịch bằng OPT/sinh trắc học, phương thức định danh người dùng cho tới khâu bảo vệ dữ liệu người dùng, từ đó mang lại một trải nghiệm liền mạch – trong suốt cho người dùng và các tổ chức phát hành thẻ.

Theo phản hồi của các khách hàng tham dự hội thảo, bộ đôi giải pháp phát hành ngay lập thẻ vật lý kết hợp với giải pháp số hóa thẻ được MK và Entrust giới thiệu trong hội thảo ngày hôm nay có thể coi là một giải pháp phát hành thẻ đồng bộ - liền mạch. Các thể mạnh mà hai giải pháp đồng thời mang lại sẽ giúp ngân hàng mang lại trải nghiệm vượt trội cho người dùng trên ứng dụng ngân hàng số (ngân hàng di động), gồm Click-to-Pay, cho phép sử dụng các dịch vụ thanh toán ví điện tử như Google Pay, Apple Pay,... , quản lý token và quản lý thẻ... từ đó đem lại giá trị gia tăng cho chính ứng dụng của ngân hàng.

Với hơn 20 năm gắn bó và hợp tác, MK Group - công ty tiên phong trong ngành công nghiệp thẻ Việt Nam - đã cùng Đối tác Entrust chia sẻ kinh nghiệm và sự am hiểu sâu rộng về thị trường trong nước và thế giới, giới thiệu và cung cấp các giải pháp góp phần gia tăng lợi thế cạnh tranh cho các ngân hàng số.



# MK GROUP THAM GIA HOẠT ĐỘNG THIỆN NGUYỆN “ĐÓN TRĂNG VỀ BẢN”

Tiếp nối các hoạt động thiện nguyện từ những năm trước, vào dịp lễ Trung thu năm nay, MK Group đã tổ chức CHƯƠNG TRÌNH TRUNG THU “CƠM CÓ THỊT” cho 1.272 em học sinh tại trường mầm non - tiểu học và trung học Núa Ngam, tỉnh Điện Biên nhằm mang đến cho các em một mùa trung thu vui vẻ và ý nghĩa hơn.

MK Group đã chuẩn bị hơn 1000 chiếc áo ấm cho giáo viên và các em học sinh. Ngoài ra CBNV Tập đoàn MK đã cùng chung tay ủng hộ hơn 30 triệu tiền mặt. Số tiền này đã được chuyển vào Quỹ Trò nghèo vùng cao “Cơm có thịt” để trích ra mua thêm 780 quyển vở tô màu tặng các em học sinh mầm non, lắp bình lọc nước cho các trường đang thiếu nước sạch và góp vào quỹ nuôi ăn của các trường mầm non.

Đồng hành cùng quỹ “Cơm có thịt”, Tập đoàn MK Group cùng các tình nguyện viên MKers đã không chỉ có những đóng góp thiết thực về mặt vật chất mà còn cùng chia sẻ niềm vui tinh thần với mong muốn đồng viên và tiếp sức để thầy cô và các em học sinh tại nơi đây vui vẻ và yên tâm giảng dạy học tập.



## TIN VĂN NGÂN HÀNG

- Từ nay đến hết 31/12/2022, Ngân hàng thương mại cổ phần Sài Gòn Thương Tín (Sacombank) triển khai chương trình ưu đãi miễn phí mở thẻ và cả miễn phí thường niên trọn đời dành cho các khách hàng khi họ mở mới thẻ tín dụng cá nhân Sacombank.
- Từ nay cho đến hết ngày 28/02/2023, Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn Việt Nam (Agribank) triển khai chương trình khuyến mại "Vui chi tiêu - Nhận nhiều tích lũy" với ưu đãi hoàn tiền lên tới 3 triệu đồng/tháng đối với các chủ sở hữu thẻ chip nội địa hai ứng dụng – thẻ Lộc Việt Agribank mỗi khi giao dịch thanh toán hàng hoá, dịch vụ bằng thẻ.
- Từ nay đến ngày 05/11/2022, Ngân hàng thương mại cổ phần Á Châu (ACB) phối hợp cùng NAPAS triển khai chương trình ưu đãi hoàn tiền lên tới 299.000 đồng dành cho các khách hàng của ACB khi mở thẻ tín dụng nội địa ACB Express và họ thực hiện thanh toán hàng hóa, dịch vụ bằng thẻ này qua POS hay thanh toán trực tuyến tại các đơn vị chấp nhận thẻ hợp lệ./.

(Tổng hợp từ Internet)



TRIỂN LÃM CHUYỂN ĐỔI SỐ QUỐC GIA 2022

**tech 4 life**

CÔNG NGHỆ NÂNG TẦM CUỘC SỐNG

13-14/10/2022 | White Palace, 108 Phạm Văn Đồng, Thủ Đức, HCM



**Tech4Life là sự kiện chào mừng ngày Chuyển đổi số Quốc gia 2022. Đây là sự kiện thường niên, quy mô quốc gia và quốc tế, do VINASA và UBND Thành phố Hồ Chí Minh tổ chức thường niên bắt đầu từ năm 2022.**

Tech4Life giới thiệu các sản phẩm, thiết bị, giải pháp công nghệ mới, trọng tâm là các công nghệ mới: AI, IoT, Blockchain, Metaverse, Nanotech, Web 3.0, Big data, In 3D, AR/VR, Cloud,... và ứng dụng của các công nghệ này vào đời sống và công việc hàng ngày của mọi người dân và doanh nghiệp.

Tại sự kiện, MK Group sẽ có 1 bài trình bày giới thiệu về những giải pháp xác thực bảo mật hiệu quả và hữu ích cho các tổ chức doanh nghiệp, giúp mang lại một trải nghiệm số liền mạch – trong suốt và an toàn cho các cá nhân và tổ chức. Bên cạnh đây là gian hàng trưng bày và demo các sản phẩm xác thực bảo mật, các sản phẩm thẻ thông minh và thiết bị camera hành trình thông minh ứng dụng công nghệ AI.

**Thông tin chi tiết về sự kiện:**  
**<https://tech4life.vn>**



## Năm nay, thanh toán số Việt Nam có thể đạt 20,5 tỷ USD

Theo báo cáo của hãng nghiên cứu thị trường Statista, tổng giá trị giao dịch trong mảng thanh toán kỹ thuật số dự kiến đạt 20,54 tỷ USD trong năm 2022. Tổng giá trị giao dịch dự kiến có tốc độ tăng trưởng hàng năm (tỷ lệ tăng trưởng kép hàng năm 2022-2027) là 14,81%, dẫn đến tổng số tiền dự kiến là 40,98 tỷ USD vào năm 2027.

"Ngân hàng Nhà nước Việt Nam báo cáo số lượng giao dịch qua điện thoại di động trong 9 tháng đầu năm 2017 là 90 triệu, tăng 93% so với cùng kỳ năm 2016. Con số đó dự kiến sẽ tiếp tục tăng nhanh trong năm 2019 và sẽ tăng hơn thế nữa", hãng JP Morgan đánh giá thị trường thanh toán số Việt Nam trong một bài viết hồi trước dịch.

Số liệu mới nhất trên website của Ngân hàng Nhà nước Việt Nam, tính đến quý 2 năm nay, Việt Nam có 246.490 tỷ đồng thực hiện qua máy POS. Tổng số lượng thẻ nội địa đang lưu hành là 110,91 triệu thẻ, tổng số lượng thẻ quốc tế đang lưu hành 27,41 triệu thẻ.

Tính đến hết tháng 4/2022, giao dịch qua hệ thống thanh toán điện tử liên ngân hàng tăng 32,37% về giá trị giao dịch so với cùng kỳ năm 2021. Thanh toán qua điện thoại di động tăng 97,65% về số lượng giao dịch và 86,68% về giá trị; qua QR code tăng tương ứng 56,52% và 111,62% so với cùng kỳ năm 2021.

Tốc độ tăng trưởng dự kiến hàng năm của thanh toán số Việt Nam là 15,7% vào năm 2025. Chỉ 30% dân số Việt Nam trên 18 tuổi sử dụng dịch vụ ngân hàng, đây là dư địa rất lớn cho phát triển thanh toán số.

JP Morgan xác định: "Thẻ là phương thức thanh toán chủ đạo trong thương mại điện tử Việt Nam, được sử dụng cho 34% giao dịch". Thanh toán dựa trên ghi nợ có khả năng cao hơn so với thanh toán bằng thẻ tín dụng. Theo đó, hãng này cho rằng tỷ lệ sở hữu thẻ ghi nợ là 1,29 trên đầu người so với 0,08 trên đầu người đối với thẻ tín dụng.

Cũng trong báo cáo khảo sát của Visa, 85% người được hỏi có ít nhất một ví điện tử hoặc ứng dụng thanh toán, trong khi 71% sử dụng các ứng dụng này ít nhất một lần một tuần. Với hơn 40 nhà cung cấp, thị trường ví điện tử Việt Nam trong vài năm qua trở nên khá đông đúc.

(Soha.vn)





# Sự kết nối giữa Thẻ vật lý (Physical Card) và Thẻ số hóa (Digital Card)

*Sự ra đời của chiếc điện thoại thông minh đã phá vỡ và tái định nghĩa cách chúng ta 'sống' mỗi ngày trong thời đại ngày nay, bao gồm việc thanh toán cho tất cả mọi thứ.*

Tuy nhiên các tổ chức phát hành thẻ hãy cứ yên tâm rằng chiếc thẻ cứng vật lý sẽ không sớm biến mất. Số lượng thẻ thanh toán đang được lưu hành trên toàn thế giới đã tăng thêm 2 tỷ chiếc từ năm 2019 tới năm 2021, và được dự báo vẫn trên đà tăng trưởng. Hay như báo cáo của EMVCo, trong năm 2021 có hơn 90,44% tổng lượng giao dịch thanh toán trực tiếp sử dụng thẻ trên toàn cầu đã được thực hiện.

Tuy thế những chiếc thẻ số hóa ra đời và phát triển có những sứ mệnh riêng của chúng, là bởi thế hệ Gen Y (thế hệ Millennials) đang bước vào độ tuổi có thu nhập và chi tiêu mạnh mẽ nhất, và thẻ số hóa chính là phương tiện thanh toán ưa thích của họ.

Đối với các tổ chức tài chính, thẻ số hóa có rất nhiều mặt tích cực bao gồm tối thiểu hóa thời gian kích hoạt thẻ, tối ưu chi phí phát hành và dịch vụ phát hành, giảm thiểu rủi ro gian lận nhờ công nghệ mã hóa tokenization.

Theo sau đó là tăng doanh số và thúc đẩy tương tác của chủ thẻ. Hoàn toàn không có gì ngạc nhiên khi nhiều tổ chức tài chính đã và đang xây dựng kế hoạch cung cấp giải pháp thẻ số hóa trong tương lai gần. Nhưng trước khi bắt tay vào việc đó, điều quan trọng là các tổ chức tài chính cần hiểu rõ về mỗi tùy chọn của các giải pháp thẻ số hóa khác nhau, và giá trị tương đối của từng giải pháp ấy.



Có 3 dạng thẻ số hóa để các tổ chức tài chính cân nhắc chọn lựa:

- Cấp phép thủ công: các tổ chức tài chính cho phép người dùng tự cấp phép thẻ ghi nợ hoặc thẻ tín dụng vật lý của mình vào các ví điện tử "xPay" (như Apple Pay, Google Pay...)
- Cấp phép 'đẩy' tự động từ một ứng dụng độc lập: 'đẩy' thông tin xác thực thanh toán (dựa trên cả thẻ ảo và/ hoặc thẻ cứng vật lý) vào các ví điện tử "xPay".
- Hỗ trợ thanh toán trên ứng dụng ngân hàng: cho phép người dùng thực hiện thanh toán trực tiếp trên ứng dụng di động của các tổ chức tài chính, đi kèm với các tính năng 'gia tăng giá trị' trong đó như kiểm soát thẻ và quản lý giao dịch.

Ở tùy chọn đầu tiên là cấp phép thủ công, lựa chọn này bắt buộc người dùng phải tuân theo một quy trình cung cấp thông tin thủ công và dễ xảy ra sai sót, có thể cản trở hay làm gián đoạn việc chấp nhận thẻ số hóa, ảnh hưởng tới 'túi tiền' của chủ thẻ.



Tùy chọn thứ hai, tự động 'đẩy' và cấp phép từ một ứng dụng độc lập, điều này sẽ loại bỏ được những nhược điểm của phương án thủ công trên, bằng cách tự động cung cấp thông tin xác thực thanh toán trực tiếp vào ví di động của người dùng, mang đến trải nghiệm tuyệt vời cho khách hàng.

Tuy nhiên, nếu dùng cả 2 phương án này, thương hiệu của các tổ chức tài chính sẽ "biến mất", bị thay thế bởi các ví điện tử mang thương hiệu xPay (chính là Apple Pay, Google Pay). Điều này có thể khiến các tổ chức tài chính dễ bị "thương tổn" hơn vì họ không chỉ bị tách ra khỏi khách hàng của chính mình, mà còn bị các đối thủ giàu cạnh tranh hơn "phá hủy". Và với tùy chọn còn lại, cho phép thanh toán trong ứng dụng ngân hàng. Việc này mang lại trải nghiệm vượt trội cho người dùng trên ứng dụng ngân hàng di động, gồm Click-to-Pay, cho phép sử dụng các dịch vụ thanh toán xPay tự động, quản lý token và quản lý thẻ.

Hơn thế nữa, người dùng còn có khả năng thực hiện thanh toán trực tiếp ngay trên ứng dụng ngân hàng di động, nhờ đó các tổ chức tài chính không cần gửi thông tin khách hàng của họ sang bất cứ bên thứ ba nào khác! Đây chính là sức mạnh của Giải pháp Thẻ số hóa hóa Entrust.

(Theo Jenn Markey - Entrust blog)



## GIẢI PHÁP SỐ HÓA THẺ Digital Card Solution



### THANH TOÁN NFC TRÊN THIẾT BỊ DI ĐỘNG

Biến ứng dụng ngân hàng di động thành một Ví NFC



### QUẢN LÝ TOKEN

Cho phép khách hàng tự quản lý thẻ số của mình



### GIAO DIỆN BẢO MẬT

Hiện thị thông tin thẻ trên ứng dụng an toàn và bảo mật



### ĐẨY THẺ LÊN CÁC DỊCH VỤ THANH TOÁN - ĐƠN VỊ CHẤP NHẬN THẺ

Apple Pay, Google Pay, Fitbit Pay và các đơn vị chấp nhận thẻ một cách an toàn và thuận tiện trên ứng dụng ngân hàng di động



### QUẢN LÝ MÃ PIN

Cho phép khách hàng tự thiết lập mã PIN của mình



### XÁC THỰC KHÁCH HÀNG MẠNH MẼ

Tuân thủ quy định PSD2 của châu Âu mà vẫn đảm bảo trải nghiệm thân thiện với người dùng



Giải pháp số hóa thẻ (DCS) của Entrust do MK Group cung cấp giúp  
**GIA TĂNG LỢI THẾ CẠNH TRANH CHO NGÂN HÀNG SỐ**

Chứng chỉ đã đạt của giải pháp



<https://mkgroup.com.vn>

<https://entrust.com>





## Market Research: Thị trường sinh trắc học sẽ đạt 136 tỷ USD vào năm 2031

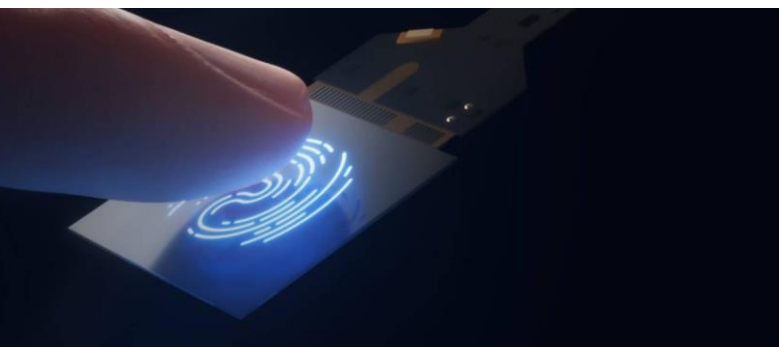
Thị trường sinh trắc học toàn cầu đang cho thấy tốc độ tăng trưởng không hề giảm lại và một báo cáo mới của Market Research dự báo thị trường này sẽ có tốc độ tăng trưởng kép hàng năm là 13,3% trong cả thập kỷ tới, và sẽ đạt mức 136,18 tỷ USD vào năm 2031.

Sự tăng trưởng dự kiến sẽ được thúc đẩy bởi việc ứng dụng khung luật pháp ổn định vào đa lĩnh vực như ngân hàng, bảo hiểm và dịch vụ tài chính, chăm sóc sức khỏe, quân sự và ô tô sử dụng sinh trắc học để nhận dạng hoặc xác thực.

Theo bản báo cáo, các khoản đầu tư công nghệ sinh trắc học đang hướng tới giọng nói và sinh trắc học khuôn mặt. Với việc tích hợp công nghệ trí thông minh nhân tạo (AI), ngành chăm sóc sức khỏe cũng đang mở ra các ứng dụng mới tiên tiến hơn.

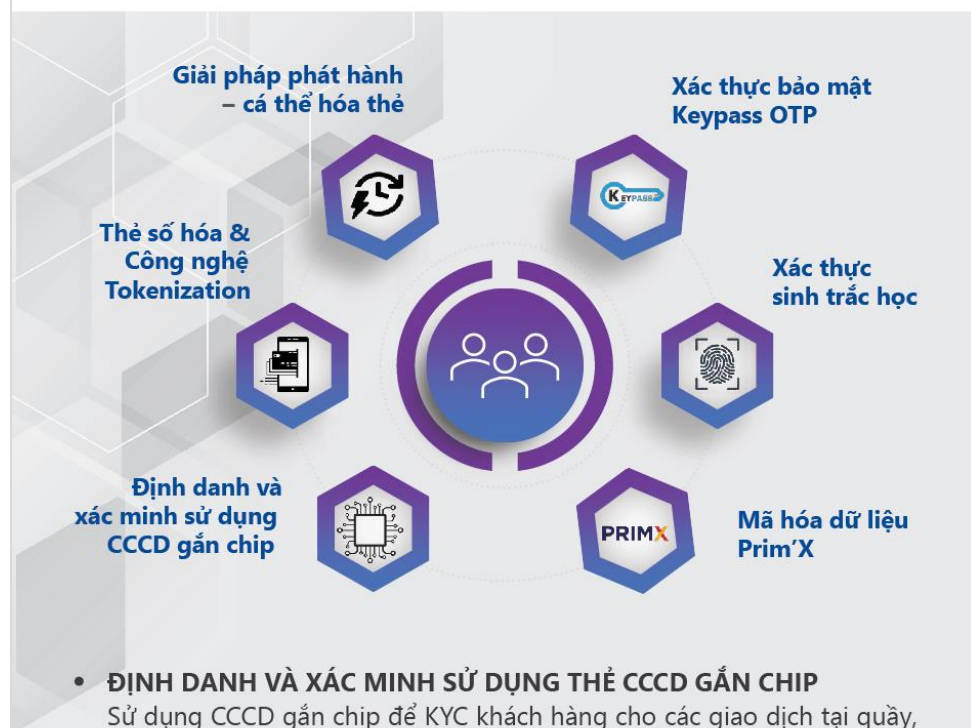
Khu vực Châu Á - Thái Bình Dương chiếm thị phần lớn nhất của thị trường và sẽ tiếp tục có tốc độ tăng trưởng cao trong suốt giai đoạn dự báo, báo cáo cho biết./.

(BiometricUpdate)



## HỆ SINH THÁI CHO NGÂN HÀNG SỐ

GIA TĂNG LỢI THẾ – GẮN KẾT KHÁCH HÀNG – THÚC ĐẨY DOANH THU



- **ĐỊNH DANH VÀ XÁC MINH SỬ DỤNG THẺ CCCD GẮN CHIP**  
Sử dụng CCCD gắn chip để KYC khách hàng cho các giao dịch tại quầy, kiosk, ATM, mobile & internet banking
- **THẺ SỐ HÓA VÀ CÔNG NGHỆ TOKENIZATION**  
Cho phép số hóa thẻ thanh toán và giao dịch không cần thẻ vật lý
- **GIẢI PHÁP PHÁT HÀNH VÀ CÁ THỂ HÓA THẺ**  
- Các gói dịch vụ phát hành thẻ (inhouse, outsource,...)  
- Giải pháp phát hành thẻ ngay lập tức
- **XÁC THỰC ĐA NHÂN TỐ KEYPASS OTP**  
Xác thực 02 yếu tố, hỗ trợ đa dạng các thiết bị xác thực bảo mật
- **XÁC THỰC SINH TRẮC HỌC**  
Định danh và xác minh bằng sinh trắc học trên thẻ (MoC) hoặc tại back-end (ABIS)
- **MÃ HÓA DỮ LIỆU CẤP CAO PRIM'X**  
Bảo vệ cơ sở hạ tầng thông tin, dữ liệu, nội dung chia sẻ,...

**HỆ SINH THÁI CHO NGÂN HÀNG SỐ CỦA MK GROUP**  
đem lại trải nghiệm liền mạch - trong suốt – an toàn  
cho người dùng cuối và các ngân hàng



## Lloyds: Gần 90% thanh toán thẻ hiện đang là thanh toán không tiếp xúc

*Gần 90% giao dịch mua bằng thẻ ghi nợ trực tiếp hiện không cần tiếp xúc, theo dữ liệu thống kê từ Ngân hàng Lloyds.*

Các khoản mua sắm bằng thẻ ghi nợ không tiếp xúc đã tăng từ 65% lên 87% trong vòng 3 năm qua. Sự tăng trưởng trong việc sử dụng công nghệ không tiếp xúc đã được thúc đẩy nhờ đại dịch Covid-19, giúp tăng giới hạn thanh toán từ £30 lên £45 và sau đó lại lên đến £100.

Theo thống kê, các khoản mua sắm không tiếp xúc được ưa chuộng sử dụng nhất tại các nhà hàng và tỷ lệ lên tới 93% trên tổng số các khoản thanh toán tại đây. Và nơi được thanh toán không tiếp xúc được sử dụng ít phổ biến nhất là tại các cửa hàng điện, với tỷ lệ 68% bởi vì giá trung bình các sản phẩm khá cao. Mặc dù tiện ích thanh toán một chạm được coi là phổ biến vì tính tiện lợi, nhưng Lloyds cho biết tính năng cho phép khách hàng tự đặt giới hạn thanh toán cho các khoản chi tiêu mới là điểm nhấn thu hút mạnh mẽ đối với khách hàng.

Kể từ khi tính năng này được giới thiệu vào mùa thu năm 2021, 800.000 khách hàng sử dụng thẻ ghi nợ đã sử dụng nó để đóng băng các khoản thanh toán không tiếp xúc hoặc chọn một giới hạn thanh toán. Hơn một nửa trong số những người dùng đã lựa chọn một giới hạn cho mỗi lần thanh toán ở dưới £50./.

(Finextra)



## Ngân hàng Pocztowy ra mắt thẻ ghi nợ sinh trắc học đầu tiên tại Ba Lan

*Khách hàng của Ngân hàng Pocztowy của Ba Lan hiện là những người đầu tiên của quốc gia này có thể đăng ký thẻ ghi nợ sinh trắc học cho phép họ xác thực các khoản thanh toán không tiếp xúc bằng chính vân tay của họ.*

Ngân hàng vẫn đang cung cấp số lượng có hạn các thẻ sinh trắc học mới này cho khách hàng của họ. Thẻ có thể lưu "2 mẫu vân tay sinh trắc học" có thể xác thực được bằng các đầu đọc thẻ do Ngân hàng cung cấp. Ngoài ra khách hàng có thể tự cài đặt giới hạn thanh toán và cả mã PIN riêng của họ.

Ngân hàng cho biết "Thẻ sinh trắc học mới này đáp ứng được tất cả các chức năng truyền thống và kỹ thuật số của một thẻ thanh toán thông thường. Bên cạnh đó, nó cho phép bạn xác thực sinh trắc học từng giao dịch bằng vân tay. Nhờ đó, thẻ trở thành một công cụ được cá nhân hóa hoàn toàn với tiêu chuẩn bảo mật cao nhất. Mẫu sinh trắc học dấu vân tay của chủ thẻ được lưu và bảo mật ngay trên thẻ thanh toán. Nó không được lưu trữ trong các thiết bị đầu đọc hay trong hệ thống của ngân hàng, cũng như không được gửi đi trong quá trình xử lý thanh toán."

Ngân hàng Pocztowy bắt đầu thí điểm thẻ thanh toán sinh trắc học vào tháng 12 năm 2021 và xác nhận họ sẽ mở rộng ứng dụng thanh toán trong năm 2022.

(NFCW)





# Apple Pay chiếm 48% thị phần ví di động toàn cầu

*Trào lưu sử dụng ví di động đang phát triển mạnh, và Apple Pay đang dẫn đầu thị trường. Trên thực tế, dù sở hữu ưu thế lớn trong các giao dịch được thực hiện thông qua điện thoại thông minh (smartphone), nhưng ví di động chỉ chiếm phần nhỏ trong tổng lượng giao dịch tại cửa hàng, đứng sau tiền mặt và thẻ thanh toán.*

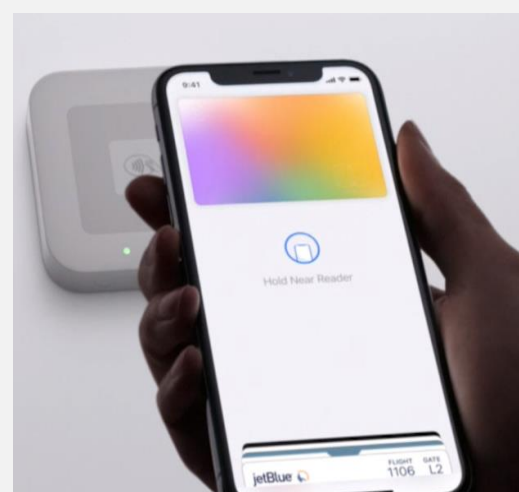
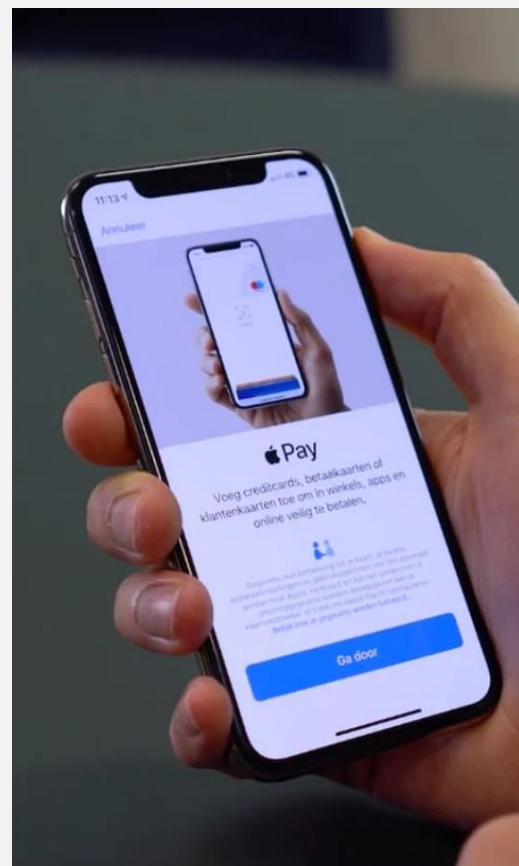
PYMNTS công bố cho thấy mặc dù mức độ phổ biến của các ứng dụng ví di động đang thực sự được mở rộng, song chúng vẫn chưa đạt được tỷ lệ đáng kể trong tổng lượng giao dịch trên thị trường bán lẻ. Các ứng dụng ví di động chỉ chiếm 5,8% tổng số giao dịch tại cửa hàng trong Quý 2/2022. Mặc dù rằng con số vừa đề cập khẳng định sự tồn tại và lưu hành của phương thức giao dịch này, song nó vẫn chỉ chiếm phần cực nhỏ trong tổng lượng giao dịch thanh toán bán lẻ, bao gồm việc sử dụng tất cả các phương thức thanh toán.

Nội dung thực sự đáng lưu ý từ những số liệu trong báo cáo là tốc độ tăng trưởng mà con số trên thể hiện. Với chỉ 5,8% trong tổng lượng giao dịch, tỷ lệ tăng trưởng của các loại ví di động đã đạt mức 29% chỉ trong vòng 1 năm. Ví di động đang cạnh tranh mạnh mẽ với thẻ thanh toán không tiếp xúc (TTKTX) trong hoạt động mua sắm tại cửa hàng. Dữ liệu trong báo cáo cũng cho thấy thẻ TTKTX đang đạt tới vị trí thống trị trong tổng lượng giao dịch mua sắm truyền thống. Đây là kết quả thống kê từ nghiên cứu dựa trên phản hồi của 2.280 người tiêu dùng (NTD).

Theo kết quả từ cuộc khảo sát của PYMNTS, NTD tiếp tục cảm thấy thẻ TTKTX sở hữu mức độ bảo mật cao hơn so với các ứng dụng thanh toán dựa trên smartphone. Khoảng 50% trong tổng số NTD sử dụng thẻ TTKTX được khảo sát khẳng định bảo mật là lý do quan trọng nhất khiến họ lựa chọn thẻ nhựa thay vì ứng dụng di động khi thực hiện các giao dịch thanh toán.

Điều thú vị là chỉ 31% NTD sử dụng các loại ví di động có vẻ lo ngại, cho rằng một vài trong số những lý do quan trọng nhất khiến họ lựa chọn phương thức thanh toán này là chúng đi kèm với mức độ rủi ro gian lận hoặc rủi ro bảo mật dữ liệu thấp.

(QR Code Press)





## SmartMetric ra mắt công nghệ tự thu thập năng lượng cho thẻ thanh toán sinh trắc học

*SmartMetric, một thương hiệu thuộc EMVCo đã ra mắt công nghệ tự thu thập năng lượng, bổ sung cho thẻ thanh toán không tiếp xúc giúp quá trình thanh toán được liên tục.*

Công nghệ tự thu thập năng lượng này giúp thẻ bổ sung điện năng từ đầu đọc thẻ không tiếp xúc mỗi khi thực hiện chạm để thanh toán, giúp bổ sung năng lượng cho bộ xử lý nhận dạng sinh trắc học bên trong thẻ có thể hoạt động xác minh chính xác, theo thông cáo báo chí đưa tin.

Khi người dùng chạm thẻ sinh trắc học vào đầu đọc thẻ không tiếp xúc, thẻ sẽ chuyển đổi sóng vô tuyến giao tiếp giữa đầu đọc và thẻ thành năng lượng để cấp nguồn cho thiết bị đọc dấu vân tay trên thẻ để xác minh danh tính của người dùng. Chaya Hendrick, Giám đốc điều hành kiêm Chủ tịch SmartMetric, cho biết: "Mặc dù công nghệ thu thập năng lượng mới này của chúng tôi không trích xuất được năng lượng từ các rung động trong khí quyển hoặc từ trường của trái đất, nhưng nó lại có thể chuyển đổi sóng vô tuyến giữa các thiết bị thành năng lượng có thể tái cung cấp cho các mạch thẻ sinh trắc học để vận hành liên tục."

Tuy nhiên, SmartMetric cũng thông báo rằng công nghệ này đang được tiếp tục nghiên cứu hoàn thiện vì còn một số điểm thiếu sót có thể khiến cho việc tự động thu thập năng lượng bị ngắt quãng và không phải 100% các đầu đọc không tiếp xúc hiện hành đều có thể phù hợp với công nghệ này.

(ATMmarketplace)

## Mạng lưới đường sắt Hà Lan thử nghiệm dịch vụ bán vé đa năng KTX

Nhà điều hành mạng lưới đường sắt NS ở Hà Lan sẽ thí điểm sử dụng hệ thống bán vé đa năng không tiếp xúc (KTX), cho phép hành khách thanh toán vé tàu bằng cách chạm thẻ ghi nợ hoặc thẻ tín dụng vật lý hay thẻ ghi nợ kỹ thuật số được lưu trữ trên điện thoại thông minh hoặc đồng hồ thông minh khi bắt đầu và kết thúc hành trình.

NS sẽ thử nghiệm hệ thống với số lượng hành khách hạn chế nhằm triển khai dịch vụ bán vé đa năng KTX trên toàn bộ mạng lưới đường sắt quốc gia cho tất cả người dùng.

Hành khách muốn tham gia thử nghiệm trước tiên sẽ phải đăng ký tại 1 trong 6 nhà ga - gồm Amsterdam Central, Rotterdam Central, The Hague Central, Utrecht Central, 's-Hertogenbosch và Delft - và sau đó đi lại trên tất cả các tuyến đường sắt NS ở Hà Lan bằng cách chạm và thanh toán bằng thẻ ghi nợ hoặc thẻ tín dụng KTX tại cổng soát vé hay đầu đọc thẻ.

Sau khi thử nghiệm, NS dự định triển khai cho tất cả các hành khách đi tàu - những người muốn đi lại dễ dàng mà không cần thực hiện thêm bất kỳ thao tác nào và không cần đăng ký hay giảm giá.

(NFCW)





## Juniper Research: Tổng giá trị thanh toán thẻ không tiếp xúc sẽ đạt 10 nghìn tỷ USD vào năm 2027 trên toàn cầu

*Tổng giá trị thanh toán thẻ không tiếp xúc toàn cầu sẽ đạt tới 10 nghìn tỷ USD vào năm 2027, tăng từ 4.6 nghìn tỷ USD trong năm 2022, trong bối cảnh dự đoán thanh toán thiết bị đeo và thanh toán di động không tiếp xúc sẽ tăng trưởng 221% cùng thanh toán thẻ không tiếp xúc sẽ tăng 119% qua từng năm, theo dự báo từ Juniper Research cho biết.*

Nó cũng dự đoán rằng chi tiêu thẻ không tiếp xúc sẽ tăng hơn 440% trong giai đoạn từ năm 2022 đến năm 2027, với "sự tăng trưởng không ngừng và sự hỗ trợ cho các giải pháp OEM, giống như Apple Pay, Google Pay và Samsung Pay" trở thành "yếu tố quan trọng cho các khoản thanh toán vé di động NFC trên các thị trường".

Tăng trưởng tổng thể về giá trị giao dịch không tiếp xúc sẽ được "thúc đẩy bởi việc chấp nhận ngày càng tăng thanh toán di động", với 99% khả năng toàn bộ điện thoại thông minh sẽ đều thực hiện được thanh toán không tiếp xúc vào năm 2027, tăng từ tỷ lệ 94% tại hiện nay và giá trị giao dịch trung bình cho Apple Pay tăng tới mức 28,20 USD và 33,40 USD cho giao dịch Google Pay, các nhà nghiên cứu cho biết.

Dự báo xác định Mỹ là "thị trường dẫn đầu ngành thanh toán di động NFC toàn cầu về khối lượng, với 4.4 tỷ thanh toán di động được thực hiện vào năm 2022, tăng tới 8.3 tỷ vào năm 2027."

(Finextra)



## GIẢI PHÁP ĐỊNH DANH VÀ XÁC MINH SỬ DỤNG THẺ CĂN CƯỚC CÔNG DÂN (CCCD) GẮN CHIP

TIN CẬY – BẢO MẬT – THUẬN TIỆN

- ĐỊNH DANH CHÍNH XÁC KHÁCH HÀNG SỬ DỤNG CCCD GẮN CHIP
- ỨNG DỤNG CÔNG NGHỆ XÁC THỰC MoC (Matching-on-Card) ĐỂ ĐỐI CHIẾU DỮ LIỆU SINH TRẮC HỌC NGAY TRÊN THẺ CCCD, GIÚP TIẾT KIỆM THỜI GIAN – ĐƠN GIẢN HÓA THỦ TỤC - GIẢM THIỂU TỐI ĐA RỦI RO GIẢ MẠO GIẤY TỜ.
- HỖ TRỢ ĐA DẠNG CÁC KÊNH GIAO DỊCH: TẠI QUẦY, ATM, KIOSK TỰ PHỤC VỤ, TRÊN MOBILE & INTERNET BANKING
- GIẢI PHÁP TOÀN DIỆN VÀ LINH HOẠT BAO GỒM: THIẾT BỊ PHẦN CỨNG, PHẦN MỀM VÀ CÁC DỊCH VỤ GIÁ TRỊ GIA TĂNG ĐI KÈM



<https://mkgroup.com.vn>

| <http://rarcenter.vn>





## ĐA DẠNG HÓA TÙY CHỌN THANH TOÁN THEO THỜI GIAN THỰC NHÂN TỔ MANG ĐẾN THÀNH CÔNG CHO NGÂN HÀNG



Thanh toán theo thời gian thực chiếm vị trí độc đáo trong không gian thanh toán, vì tính khác biệt và tốc độ phát triển nhanh chóng. Mạng Clearing House RTP® xử lý hơn 16 tỷ USD và Zelle xử lý hơn 120 tỷ USD tổng giá trị giao dịch trong mỗi quý. Những dịch vụ thanh toán đầy trực tiếp như Mastercard Send và Visa Direct xử lý các giao dịch thanh toán trong vòng chưa đầy 30 phút và thông thường chỉ diễn ra trong vài giây, và các giao dịch thông qua Hệ thống thanh toán bù trừ tự động (ACH) trong cùng ngày sẽ mất vài giờ.

Tất cả các tùy chọn này đều mang lại lợi ích trong những trường hợp sử dụng khác nhau và kết hợp với nhau để tạo nên một môi trường rất phong phú. Tuy nhiên, mức độ lựa chọn có thể gây bối rối cho các tổ chức tài chính (FI) vì họ tập trung “đánh cược” vào những gì khách hàng cảm thấy quan trọng nhất.

Để tìm hiểu thêm về việc các FI cần đến nhiều nền tảng thanh toán để có được sự đổi mới thanh toán thực sự và lý do quan trọng khiến FI phải tiếp cận với các nền tảng thanh toán thông qua một “trung tâm thanh toán” thống nhất, Payments Journal đã có cuộc trao đổi với ông Mark Majeske - Phó Chủ tịch cấp cao của Faster Payments tại Alacriti, và bà Sarah Grotta - Giám đốc Dịch vụ Tư vấn Sản phẩm Ghi nợ và Thay thế tại Mercator Advisory Group.

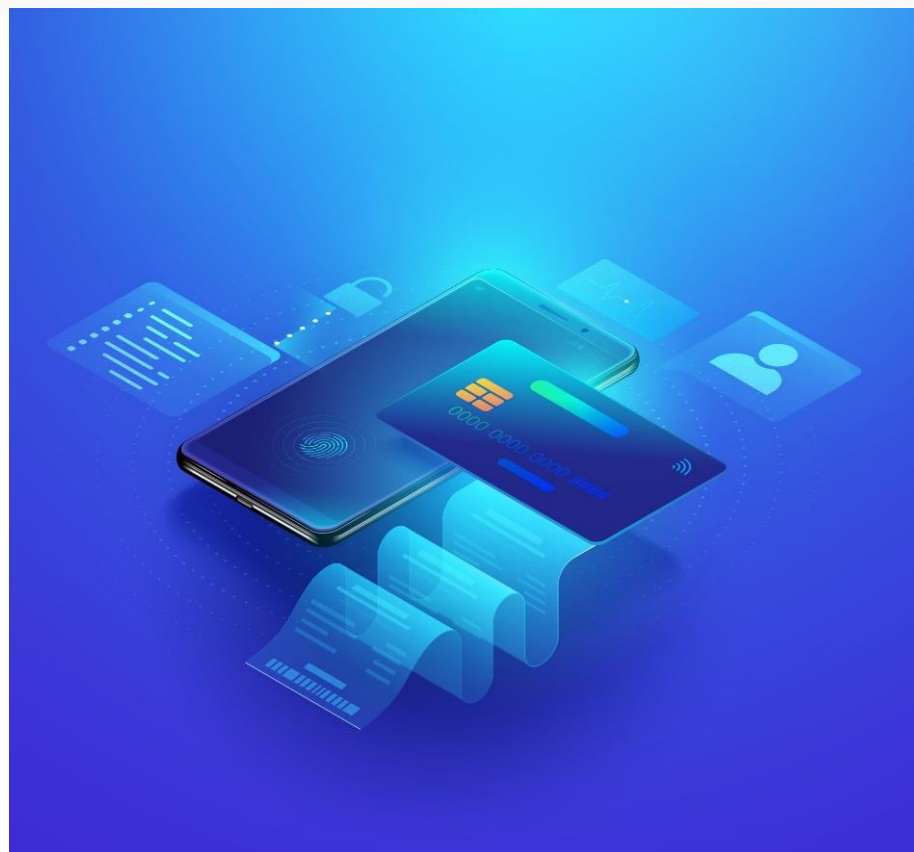
### Các ngân hàng không nên chỉ tập trung vào một nền tảng thanh toán

Với vô số lựa chọn có sẵn dành cho các nhà điều hành FI, người ta có thể tự hỏi tại sao các tổ chức tài chính không tập trung vào nền tảng thanh toán “một cửa”. Majeske giải thích: “Không phải mọi nền tảng đều có những ưu điểm như nhau”. Mạng RTP, được ra mắt vào năm 2017, chiếm 60% thị trường tài khoản tiền gửi không kỳ hạn (DDA) của Mỹ, vì vậy, nếu một ngân hàng hoặc hiệp hội tín dụng muốn giành được 40% còn lại, họ cần phải có một nền tảng thanh toán khác.

Các tùy chọn khác có điểm mù hoặc ẩn số tương tự. FedNowSM Service dự kiến ra mắt vào năm 2023 với nhiều kỳ vọng, nhưng không phổ biến. Ngược lại, ACH có nền tảng vững chắc, nhưng thường không xử lý các giao dịch thanh toán vào cuối tuần. “Tôi không cho rằng một nền tảng có thể thỏa mãn được nhu cầu của mọi người. Các FI và nhà cung cấp dịch vụ phải linh hoạt để mang lại hàng loạt cơ hội cho các ngân hàng nhằm đáp ứng nhu cầu của họ”, Majeske chia sẻ.



Khi các ngân hàng và hiệp hội tín dụng xác định được nhu cầu của khách hàng và thành viên, họ cũng có thể chuyển sang kiếm tiền từ những giao dịch thanh toán theo thời gian thực. “Khi bạn nhận thấy nhu cầu cao, bạn cũng sẽ có cơ hội tính phí thực sự cho giải pháp đó - nếu bạn phát hiện ra một lĩnh vực có thể tạo ra giá trị thực”, Grotta cho biết thêm. Hiện tại, các FI có xu hướng chú trọng tới những giao dịch thanh toán có tốc độ cao hơn bởi họ đặt ra sự so sánh giữa trung tâm chi phí và trung tâm lợi nhuận, và thực trạng này đã hạn chế sức đổi mới. Tuy vậy, các FI nên bắt đầu cân nhắc đến thanh toán theo thời gian thực trong vai trò của một dịch vụ giá trị gia tăng. “Tôi nghĩ rằng chiều hướng sẽ thay đổi,” Majeske dự báo.



### Người tiêu dùng (NTD) sẵn sàng trả tiền cho tốc độ

Nhiều bằng chứng gần đây cho thấy NTD sẵn sàng trả thêm tiền để có được sự tiện lợi của thanh toán theo thời gian thực. Thí dụ, PayPal lần đầu tiên cho phép khách hàng gửi tiền vào tài khoản tiền gửi không kỳ hạn tại ngân hàng vào cuối tuần và ngày lễ - với tỷ lệ chấp thuận khoảng 70%. Venmo cũng đã tính phí đối với những giao dịch thanh toán nhanh hơn và NTD cũng sẵn sàng trả phí. Rõ ràng là thanh toán theo thời gian thực mang lại doanh thu, ngay cả khi NTD trước đó không nhận thấy giá trị gia tăng từ thanh toán theo thời gian thực, sẽ có thêm nhiều cơ hội làm phong phú trải nghiệm thanh toán bằng cách tăng thêm các dịch vụ bổ sung như nhắn tin.

Majeske bình luận: “Chúng ta phải nhìn rộng hơn về sự dịch chuyển của đồng tiền, đó không chỉ là một giao dịch ‘gửi đến và gửi đi’. Chúng ta sẽ thấy những giải pháp tương tự Amazon tăng thêm giá trị mà khách hàng sẽ sẵn sàng trả phí cho nó, và tôi nghĩ rằng các FI đã chờ đợi cơ hội này từ rất lâu rồi”.

Hơn nữa, các ngân hàng và hiệp hội tín dụng có thể dễ dàng cung cấp các dịch vụ thanh toán mới mẻ này - những trung tâm thanh toán. Ngay bây giờ, quyết định bổ sung tính năng thanh toán theo thời gian thực cho tất cả các nền tảng khác nhau mỗi khi NTD muốn hoàn thành một giao dịch là hết sức tốn thời gian và chi phí. Majeske lưu ý: “Các trung tâm thanh toán có thể đóng vai trò to lớn để hỗ trợ các ngân hàng dễ dàng thực hiện theo mô hình ‘phát triển theo nhu cầu’”.





## Tích hợp các loại hình thanh toán mới

Đưa mô hình “phát triển theo nhu cầu” vào cuộc sống đòi hỏi phải tích hợp các loại hình thanh toán mới, nếu cần thiết. Chẳng hạn, dịch vụ Cosmos Payments của Alacriti hiện bao gồm cả FedNow Service. Majeske nhấn mạnh: “Tính linh hoạt và thiết kế là yếu tố mấu chốt”. Bằng cách đó, các ngân hàng và hiệp hội tín dụng có thể vượt qua những rào cản cố hữu trong quá trình ứng dụng các nền tảng mới.

Một trong những rào cản như vậy là gian lận, vốn có thể khiến các FI luôn lo lắng và kéo dài thời gian thực hiện bởi họ cố gắng thiết lập những hàng rào phòng thủ vững chắc để ngăn chặn hành vi phạm tội (về cơ bản là) không thể đoán trước được. Majeske giải thích: “Các hệ thống chống gian lận cấp doanh nghiệp được thiết kế và xây dựng cho hệ thống chuyển tiền và bù trừ tự động, nhưng không phải để đưa ra quyết định ngay lập tức theo thời gian thực đối với những giao dịch diễn ra vào Thứ Bảy và Chủ Nhật.

Về mặt hạ tầng phía sau, các ngân hàng và hiệp hội tín dụng cũng có thể mong muốn mang đến một đại lý cấp vốn để hỗ trợ quản lý thanh khoản - nhằm góp phần tránh khỏi “những vùng chết” trong dịp cuối tuần với nguồn vốn thấp và thậm chí cho phép giao dịch luân phiên trong 3 ngày cuối tuần.

Tất nhiên, với số lượng lựa chọn thanh toán ngày càng nhiều dành cho các FI, nhân tố mang tính quyết định quan trọng nhất là nhu cầu của khách hàng. Majeske quả quyết: “Khi bạn nhìn vào những giao dịch thanh toán nói chung, trong 5 năm qua, chúng ta đã chứng kiến nhiều thay đổi hơn so với những gì chúng ta thấy được suốt 40 năm trước đó. Và tôi cho rằng chúng ta sẽ còn được chứng kiến nhiều đổi thay hơn nữa trong 5 năm tới”./.

(Payments Journal)



## MÁY IN THẺ ENTRUST SIGMA DS



**Giải pháp tổng thể với các dịch vụ đi kèm, luôn sẵn sàng đồng hành cùng các tổ chức xây dựng các chương trình phát hành THẺ VẬT LÝ và THẺ KỸ THUẬT SỐ tại chi nhánh thành công.**

Vui lòng quét mã QR để tìm hiểu thêm về sản phẩm



### + ĐƠN GIẢN

- + Bảng điều khiển máy in trực qua
- + Kiểm soát qua di động
- + Mực in nạp sẵn theo dạng băng c

### + AN TOÀN

- + Nền tảng Mô-đun đáng tin cậy
- + Mã hóa truyền dữ liệu
- + Bảo mật chống làm giả

### + THÔNG MINH

- + Triển khai đám mây hoặc tại cơ sở
- + Thiết kế mô-đun hóa giúp triển khai chủ động
- + Tính năng cá thể hóa thẻ thông minh (DS3)



Entrust Sigma DS1 / DS2



Entrust Sigma DS3  
(Tactile Impression module)



Entrust Sigma DS3  
(Card Lamination module)



Entrust Sigma DS4

Hotline: 0903.481.456

Email: [contact@mkgroup.com.vn](mailto:contact@mkgroup.com.vn)

# ĐỐI TÁC TIN CẬY VỀ XÁC GIẢI PHÁP XÁC THỰC ĐỊNH DANH, CÁ THỂ HÓA THẺ VÀ SẢN PHẨM THẺ THÔNG MINH



## Chứng chỉ và Thành viên Hiệp hội



**Bản tin nội bộ của Tập đoàn MK © 2022**  
contact@mkgroup.com.vn  
www.facebook.com/vn/mkgroup1999

**Hà Nội**  
2<sup>nd</sup> floor, The Vista Building, No. 4, 15  
Lane Duy Tan Str., Cau Giay Dist.  
**Tel:** +84-24 7100 6781

**TP. Hồ Chí Minh**  
7<sup>th</sup> floor, Thien Son Building, 5 Nguyen Gia Thieu  
St., Ward 6, District 3  
**Tel:** +84-28 3930 5023